



**Порівняння
провідних
фармацевтичних
CRM-рішень**



Зміст

Вступ

3

Яке рішення пропонує оптимальний баланс функцій, зручності, відповідності та цінності?

5

Висновок: правильний вибір для вашої організації залежить від ваших пріоритетів

8



Вступ

У стрімко мінливому фармацевтичному середовищі вибір відповідного CRM-рішення став СТРАТЕГІЧНОЮ НЕОБХІДНІСТЮ, а не лише операційним рішенням.

- ✓ З якими викликами стикається ваша фармацевтична компанія на сучасному конкурентному ринку?
- ✓ Чи відчують ваші торгові представники труднощі в підтриманні ефективних відносин із медичними фахівцями (HCP)?
- ✓ Чи здатна ваша маркетингова команда доставляти персоналізований контент через кілька каналів, зберігаючи при цьому сувору відповідність вимогам?

Вступ

Фармацевтична галузь працює в унікальних умовах, з якими універсальні **CRM-рішення** не можуть ефективно впоратися. Від складних нормативних вимог до специфічних моделей взаємодії з НСР – фармацевтичним компаніям потрібні спеціалізовані рішення, які враховують усі тонкоші галузі.

У міру того, як фармацевтичні компанії прискорюють свою цифрову трансформацію, ринок **CRM** істотно еволюціонував. Лідери галузі створили спеціалізовані рішення, щоб відповісти на ці унікальні виклики.

Яке рішення пропонує оптимальний баланс функцій, зручності, відповідності та цінності?

Під час вибору **CRM-системи** для фармацевтичної компанії на ринку доступно кілька варіантів. У цьому розділі ми порівнюємо деякі з провідних рішень: Veeva, IQVIA, CloseUp, DataMind та, звичайно ж, Prox

Це порівняння допоможе вам зрозуміти, як ці рішення співвідносяться між собою, і чому **Proxima Cloud CRM** виділяється як відмінний вибір для фармацевтичних компаній.

Функція	Proxima Cloud CRM	Veeva CRM	IQVIA OCE	Close Up
Фармацевтична спеціалізація	✓✓✓	✓✓✓	✓✓✓	✓✓✓
Оmnіканальні можливості	✓✓✓	✓✓	✓✓	✓
Відповідність вимогам (GDPR, HIPAA, ISO 27001)	✓✓✓	✓✓✓	✓✓✓	✓✓
Аналітика на основі штучного інтелекту	✓✓✓	✓✓	✓✓	✓
Гнучкість і налаштування	✓✓✓	✓✓	✓✓	✓
Зручний інтерфейс	✓✓✓	✓✓	✓✓	✓✓
Мобільна доступність	✓✓✓	✓✓✓	✓✓✓	✓✓
Інтеграційні можливості	✓✓✓	✓✓	✓✓✓	✓
Економічна ефективність	✓✓✓	✓	✓	✓✓
Підтримка клієнтів	✓✓✓	✓✓	✓✓	✓✓

Позначення: ✓ = базовий рівень, ✓✓ = добре, ✓✓✓ = відмінно

☁ [Спробуйте безкоштовну версію Proxima Cloud CRM](#)

Хоча кожна **CRM-система** має свої сильні сторони, Proxima Cloud CRM пропонує збалансований і комплексний підхід, що враховує унікальні потреби фармацевтичних компаній.

Поєднання галузевих функцій, сучасних технологій, гнучкості та вигідної вартості робить її чудовим вибором для компаній, які прагнуть підвищити ефективність своїх **CRM-рішень**.



Висновок: правильний вибір для вашої організації залежить від ваших пріоритетів

Як показує це порівняння, усі розглянуті **CRM**-рішення мають фармацевтичні функції, але суттєво відрізняються за підходом, глибиною функціональності та співвідношенням цінності.

Правильний вибір залежить від ваших пріоритетів — чи то широка кастомізація, розвинена аналітика, безшовна інтеграція чи економічна ефективність.

Із цього аналізу чітко видно, що **Proxima Cloud CRM** забезпечує винятковий баланс за всіма ключовими критеріями.

Її комплексні функції для фармацевтичної галузі відповідають рівню лідерів ринку, пропонуючи водночас більшу гнучкість, аналітичні можливості та вигоду.



Для фармацевтичних компаній, які прагнуть максимізувати віддачу від інвестицій, дотримуючись регуляторних вимог і покращуючи взаємодію з НСР, Proxima Cloud CRM є найкращим вибором. Фармацевтична галузь і надалі стикатиметься зі змінами в регулюванні, очікуваннях НСР і зростаючою конкуренцією.

Вибір **CRM** сьогодні суттєво вплине на вашу здатність долати ці виклики завтра. Обираючи рішення, що має переваги за всіма напрямками — від відповідності до аналітики та зручності використання — ви забезпечуєте своїй організації стійку конкурентну перевагу.

Зробіть наступний крок

Proxima Cloud CRM розв'язує унікальні завдання фармацевтичного продажу та маркетингу, пропонуючи:

- ✓ галузеві робочі процеси
- ✓ відповідність вимогам (GDPR, HIPAA, ISO 27001)
- ✓ безшовну омніканальну комунікацію
- ✓ інтеграцію з ключовими медичними базами
- ✓ інтуїтивні інтерфейси, що стимулюють використання

Відчуйте різницю самі. Зв'яжіться з нами:

connect@proximacloudcrm.com

Ваш успіх на фармацевтичному ринку майбутнього починається з правильного вибору **CRM** вже сьогодні.

 [Спробуйте безкоштовну версію Proxima Cloud CRM](#)

